

Vacature commercieel medewerker

We ervaren allemaal hoe snel de digitale trein verder raast. En de cijfers liegen er niet om: 39% van de Belgen heeft onvoldoende **digitale basisvaardigheden** en de helft van de werknemers ervaart digitale stress. Niet enkel die stress is een probleem voor werkgevers. Hun personeel verliest gemiddeld 34 minuten werktijd per dag door een gebrek aan digitale basisvaardigheden. En dan hebben we het nog niet over veiligheid en uitstroom van personeel gehad.

Met ons aanbod **Digidak Pro** helpen we organisaties en bedrijven om digitale basisvaardigheden te versterken bij hun medewerkers. We brengen de aanwezige vaardigheden en noden in kaart, geven opleidingen, voorzien leermaterialen en ondersteunen bij het voeren van een integraal e-inclusiebeleid.

Om met ons aanbod de juiste klanten te bereiken, zoeken we een **halftijds commercieel medewerker**.

Functieomschrijving

Als ambassadeur in een B2B omgeving maak je organisaties en bedrijven warm voor **Digidak Pro**. Je benadert de markt proactief, zoekt naar openingen en werkt een prospectieplan uit. Je legt contacten met potentiële klanten en matcht hun noden en behoeften met ons aanbod. Samen met de projectmanager zorg je voor een overtuigende offerte en dito klantervaring.



Wie we zoeken

Je wordt warm van onze missie en gelooft in ons product. Je hebt goesting om ermee de boer op te gaan en kan ons verhaal op een gedreven manier overbrengen.

Je weet van aanpakken en bent commercieel ingesteld. Je kan de noden en behoeften van klanten detecteren en erop inspelen met een gepast aanbod. Je hebt een gezonde dosis overtuigingskracht. Je ziet het schakelen tussen verschillende sectoren als een uitdaging. Als een kameleon stem je je aanpak af op de context van je potentiële klanten.

Je bent enthousiast – ondernemend – zelfstandig – communicatief – zorgvuldig – resultaat- en klantgericht.

Je hebt 1 à 2 jaar saleservaring in een B2B omgeving. Je hebt bij voorkeur een diploma hoger onderwijs. Was school niet echt jouw ding? Overtuig ons dan van je relevante werkervaring en competenties.

Je hebt een rijbewijs. Je beschikt over een eigen voertuig. Er zijn ook poolwagens beschikbaar op onze hoofdzetel.

Wat we bieden

Je komt terecht in een groeiend, enthousiast en dynamisch team. Collegialiteit en sfeer zijn belangrijk voor ons. Onze hoofdzetel is gelegen in Turnhout. Daar word je af en toe verwacht voor overleg. Verder organiseer je zelf je werk: met flexibele werkuren, thuis of op kantoor, en heel vaak 'op de baan'.

Je werkterrein is in eerste instantie Vlaanderen en op termijn ook Nederland.

Je krijgt een halftijds contract van onbepaalde duur met ruimte voor uitbreiding op termijn. We bieden je een marktconform verlonings- en voordelenpakket.

Vragen of meer info?

Contacteer Andries Vervaecke

andries.vervaecke@blenders.be | 0488 76 23 19

Solliciteren?

Stuur **voor 14 juli '23** je CV en motivatie naar Andries

